

Outsourcing

dei

Servizi Legali e Contrattuali

L'attuale situazione economica, ha determinato per molte aziende una riduzione delle risorse umane interne e una limitazione nei budget, aumentandone l'esposizione ai rischi. L' Outsourcing di alcune funzioni legali aziendali, può ridurre i costi di gestione del rischio e aumentare l'efficienza e la flessibilità delle risorse. Tutto questo a fini di un vantaggio economico e di una maggiore efficienza dell'impresa la quale, esternalizzando attività "secondarie", può concentrare le proprie risorse umane sul proprio "core business", ossia sulle attività strategiche e sui processi produttivi che contraddistinguono l'azienda sul mercato.

Lo Studio Legale ETNA, propone una gamma di servizi e soluzioni legali in outsourcing, realizzati sulla base delle esigenze e degli obiettivi del cliente, integrandosi e calandosi nella specifica realtà aziendale.

Alcuni dei settori di attività in outsourcing dello Studio Legale riguardano:

- la partecipazione a bandi di gara/licitazioni privata, la revisione del bando e degli allegati, la verifica delle condizioni e dei requisiti richiesti, il controllo documentale, la predisposizione della documentazione di partecipazione e dell'eventuale documentazione integrativa, il controllo dei termini di scadenza;
- la due diligence legale, la raccolta mirata ed analitica delle informazioni e della documentazione aziendale e delle schede divulgative, la revisione dei documenti contrattuali, la predisposizione delle tabelle di sintesi, degli estratti dei principali accordi e dei dati rilevanti, la segnalazione delle potenziali criticità nelle operazioni, tra cui le acquisizioni o fusioni aziendali;
- la gestione dei vari contratti, la revisione, annotazione, modifica e archiviazione dei negozi giuridici, rivolta al mantenimento di un'adeguata performance contrattuale;
- la tenuta dei libri sociali obbligatori, la redazione dei verbali di assemblee, consigli o comitati;
- il recupero crediti, la gestione di tutta la fase dell'attività stragiudiziale e giudiziale con l'invio di periodici report;
- molte imprese non hanno sufficienti risorse al loro interno per svolgere una completa attività di monitoraggio sulla "vita" del negozio giuridico, dalla negoziazione alla collazione, dall'esecuzione agli eventuali rinnovi, dalla archiviazione all'amministrazione dell'evento di default;
- l'esperienza maturata dai professionisti dello Studio permette al cliente di implementare il sistema di gestione dei contratti e del credito commerciale, grazie ad un team in grado di analizzare e sintetizzare le caratteristiche principali dei contratti, individuare ed evidenziale gli elementi essenziali, per una migliore e più razionale amministrazione.

Convenzioni per imprese

Il rapporto di convenzione, presuppone il costante aggiornamento delle pratiche attive, uno spazio web dedicato ai clienti ed incontri nella sede di questi ultimi. La convenzione, al costo di € 300,00 mensili (oltre iva, cap e spese vive documentate), prevede:

- 1) consulenza legale completa su questioni aziendali, mediante pareri scritti, anche in via telematica, e orali:
- 2) incontri in studio e presso la sede del cliente;
- 3) aggiornamenti normativi e giurisprudenziali, a carattere non esaustivo, su problematiche di interesse aziendale;
- 4) redazione di lettere e diffide;
- 5) assistenza nella redazione ed interpretazione dei contratti;
- 6) assistenza stragiudiziale nel recupero credito;
- 7) rapporti con assicurazioni, banche ed amministrazioni pubbliche;
- 8) periodico aggiornamento pratiche attive;
- 9) consulenza in ordine all'opportunità di avviare procedure giudiziarie;
- 10) applicazione degli onorari minimi in caso di giudizio.

Assistenza Continuativa

Lo Studio offre ai propri cliente l'opportunità di svolgere attività di consulenza in modo continuativo anche presso la sede dell'azienda, sulla base di accordi quadro di varia durata. La disponibilità e la flessibilità degli avvocati dello Studio permette di offrire al cliente una assistenza diretta e mirata, competente e focalizzata sul mercato. La consulenza continuativa e la presenza periodica in azienda, consente all'avvocato di cogliere aspetti della realtà imprenditoriale ignorati da un professionista esterno: conoscere le persone, le procedure interne, il mercato in cui opera il cliente, le diverse esigenze aziendali, rende l'assistenza accurata e dedicata.

Lo Studio inoltre, può costituire – d'intesa con il cliente – una struttura legale composta da un team di persone dedicato alla revisione contrattuale, alla due diligence legale, alla creazione e gestione di archivi documentali (contratti), alla strutturazione di procedure legali aziendali, al recupero credito o alla lotta contro le contraffazioni e la concorrenza sleale. La consulenza continuativa e periodica può svilupparsi in molti altri settori secondo le esigenze e necessità del cliente

Per conoscere meglio le convenzioni e valutarne la convenienza, ovvero per personalizzarle in base alle vostre esigenze, basta contattarci, senza alcun impegno, al numero di telefono 0766 671104, oppure al numero di telefono 06 51957021.

studiolegale@efgpassociati.it

www.efgpassociati.it